



## Senior Sales Engineer\*

Diepoldsau | 100%

### Die Zünd Gruppe

Die Zünd Gruppe ist ein weltweit führendes Kompetenzzentrum für anspruchsvolle Planoptik und Beschichtungen in höchster Qualität. Aus dem modernen Produktionsstandort in der Schweiz werden Kunden aus aller Welt und aus den verschiedensten Branchen bedient. Dabei wird die gesamte Wertschöpfungskette vom Fräsen, Ansprengen, Polieren, Facettieren und Beschichten bis zum Kitten und Assemblieren von Baugruppen unter einem Dach vereint. Dank dem langjährigen Knowhow unterstützen wir unsere Kunden in allen Phasen des Produktlebenszyklus - vom Engineering bis zur Serienfertigung.

### Sie werden

- als Botschafter die harten Alleinstellungsmerkmale und Kompetenzen der Zünd Gruppe in den Markt tragen und bekannt machen
- selbstständig Leads generieren sowie Neukunden und Projekte akquirieren
- neue Märkte und Anwendungsmöglichkeiten identifizieren und erschliessen
- die Marketing- und Verkaufsstrategie umsetzen und weiterentwickeln
- aktiv bestehende Kunden betreuen, beraten und Umsatzpotentiale ausschöpfen (KAM)
- zusammen mit den Kunden technisch anspruchsvolle Problemstellungen lösen
- Rahmenverträge verhandeln und erfolgreich abschliessen
- den kompletten Verkaufsprozess verantworten - vom Angebot bis zur Auslieferung
- internationale Messeauftritte vor- und nachbereiten
- das Verkauf Innendienst Team führen

*\*Für die bessere Lesbarkeit des Textes wird auf die Verwendung geschlechtsspezifischer Sprachformen verzichtet. Alle in diesem Dokument erwähnten Personenbezeichnungen gelten selbstverständlich für jedes Geschlecht.*

## Sie haben

- eine erfolgreich abgeschlossene höhere technische Ausbildung
- idealerweise Fachkenntnisse im Bereich Optik/Photonik
- mehrjährige Erfahrung im B2B-Verkauf technischer Produkte (falls die Erfahrung fehlt, wäre auch eine Anstellung als Junior Sales Engineer/KAM möglich)
- eine dynamische, gradlinige und gewinnende Persönlichkeit
- eine analytische, konzeptionelle und strategische Vorgehensweise
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- die Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit (ca. 15%)

## Wir bieten

- anspruchsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben in einem motivierten Team
- selbständiges Arbeiten mit Eigenverantwortung und kurzen Entscheidungswegen
- dynamisches und erfolgsorientiertes Unternehmen
- moderne Infrastruktur in einem attraktiven Arbeitsumfeld
- interessante Aufstiegs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie über das entsprechende Profil verfügen und die Herausforderung als Chance sehen, dann freuen wir uns jetzt schon Sie kennen zu lernen.

Senden Sie Ihre Bewerbung bitte an:

Zünd Precision Optics | Fr. Janet Lutz | [j.lutz@zuendoptics.com](mailto:j.lutz@zuendoptics.com)

Bei fachlichen Fragen kontaktieren Sie:

Hr. Gerhard Klauser | +41 71 737 74 01 | [g.klauser@zuendoptics.com](mailto:g.klauser@zuendoptics.com)